

## **Vedat Arslan**

Vedat Arslan, Kabataş Erkek Lisesi'nin ardından İ.Ü. İletişim Fakültesi Halkla İlişkiler Bölümü'nden mezun olmuştur. Profesyonel çalışma hayatına 1994 yılında dönemin en büyük organizasyon/PR şirketi olan Momentum BEÇ'de başlayan Arslan, gayrimenkul sektörüne girene kadar, Türkiye'nin en büyük iletişim firmaları Cenajans ve Tribeca'da görev almıştır. Ajans tarafındaki deneyiminin ardından İzocam'da pazarlama faaliyetlerinden sorumlu olarak inşaat sektörüne geçmiş, sonrasında ise Regnum'da; İstanbul'da Astrum Towers, Bodrum'da Bargylia ve Escana, Bulgaristan/Bansko'da Crystal Park ve Antalya/Belek'te Carya Golf Club projelerinin tüm pazarlama süreçlerini yönetmiş, bununla birlikte tüm yatırımcılarla olan ilişkileri yürütmüştür. Arslan, 2010 yılı başında kurduğu Aremas firması ile konut geliştiricilerine en çok ihtiyaç duydukları alan olan satış ve pazarlama konusunda hizmet vermeye başlamıştır. Aremas bünyesindeki 8 yılda, Türkiye'de başta İstanbul olmak üzere, Ankara, Muğla/Bodrum, İzmir, Eskişehir ve Denizli gibi şehirlerde farklı projelere satış/pazarlama stratejisi oluşturma, konsept danışmanlığı, proje geliştirme ve satış yönetimi konularında doğrudan hizmet vermiştir. Vedat Arslan, halen Aremas çatısı altında aktif olarak; Rönesans, Anadolu Grubu, Halk Gyo, Vakıf Gyo, Aksoy Holding, Pasifik İnşaat, Çiftay İnşaat, Polatyol, Eren Holding ve Tahincioğlu gibi Türkiye'nin önde gelen firmalarına toplamda yaklaşık 1,8 milyon m2 büyüklükte satılabilir/kiralanabilir alana sahip projelerine, satış/pazarlama, proje geliştirme danışmanlığı ve/veya ofis kiralama konularında hizmet vermektedir. Bununla birlikte Almanya/Düsseldorf'ta kurduğu şirketi Maya International GmbH aracılığıyla da, Türk gayrimenkul projelerinin başta Almanya ve Azerbaycan olmak üzere yurt dışında pazarlanması konusunda faaliyetler yürütmektedir.